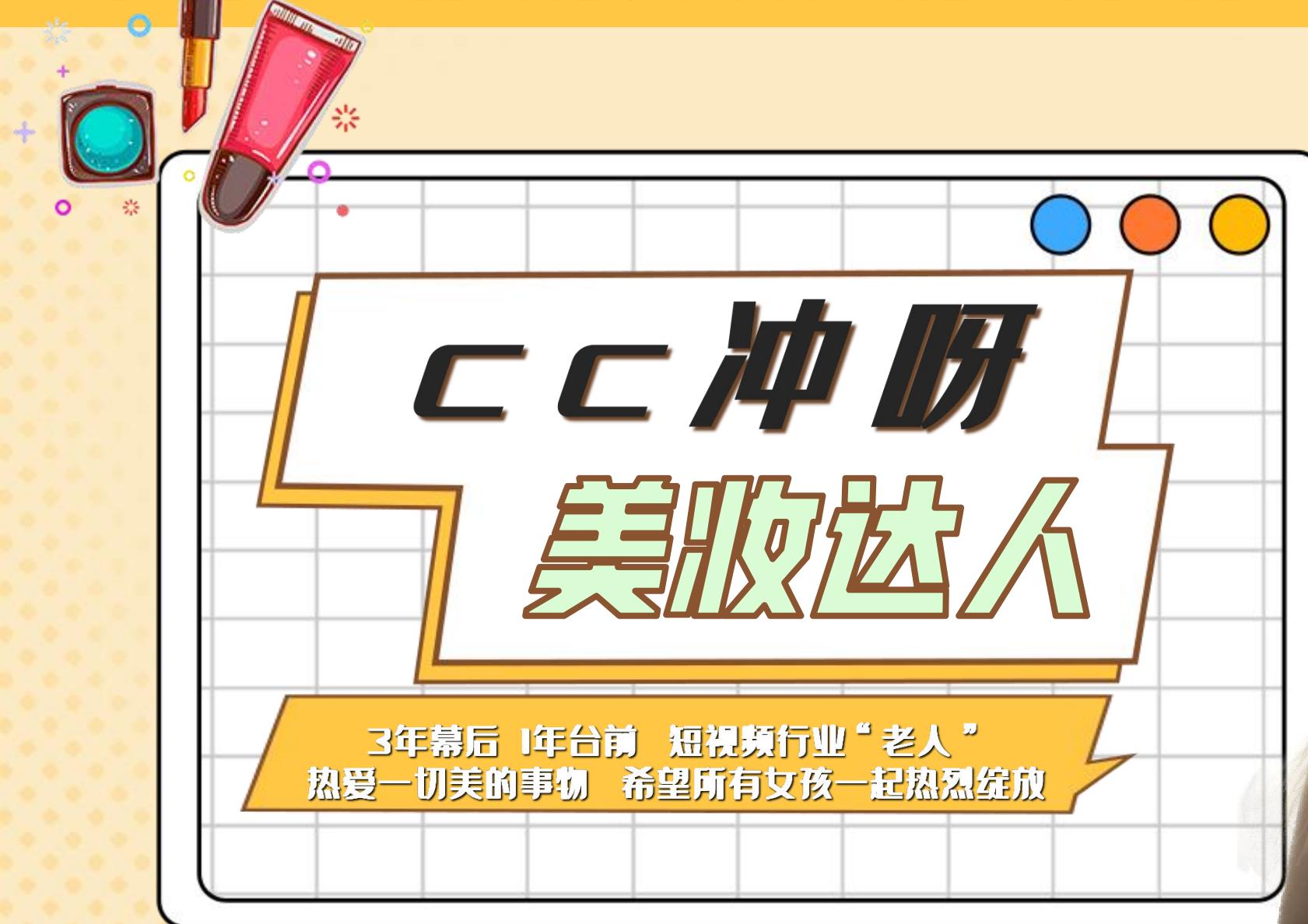


XICILY BEAUTY BLOGGER NAJIUJIANGZI XICILY BEAUTY BLOGGER NAJIUJIANGZI

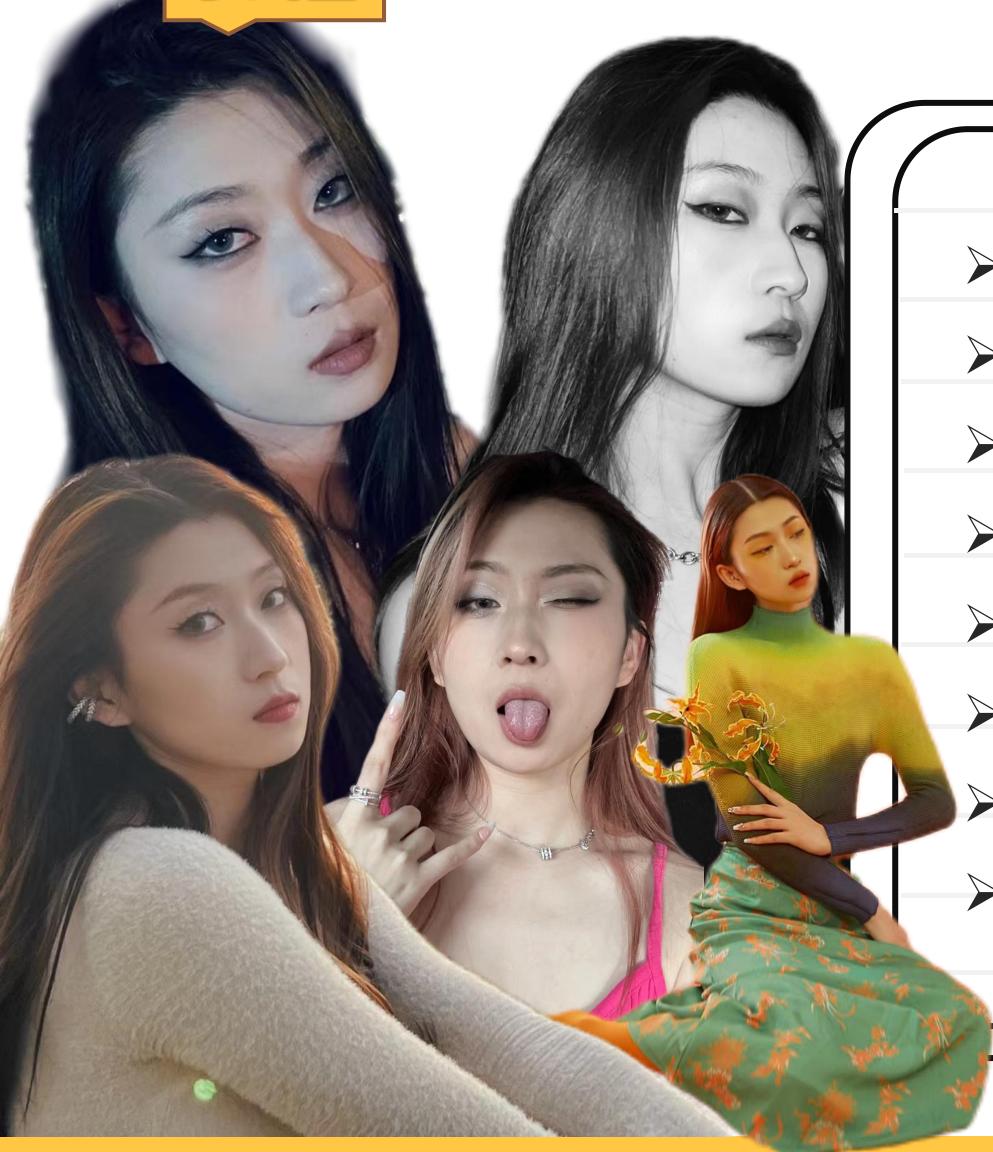


XICILY BEAUTY BLOGGER CCCHONGYA XICILY BEA

CCCHONGYA

ONE

达人介绍



- 肤质: 混油皮
- 脸型: 菱形脸
- 长相: 清冷感
- 星座: 勤勤恳恳金牛
- 风格: 看心情
- 从业经历: 3年幕后+1年台前
- 擅长领域: 护肤、彩妆、穿搭
- 合作品类建议: 护肤+彩妆

ONE

达人介绍

- 极度爱美，爱各种各样的美——朋友圈著名花里胡哨彩妆选手
- 两猫铲屎官
- 喜欢旅游、看音乐节，自由自在——包容性强，各种风格都愿意尝试驾驭
- 悅悅的宇宙+原来是雨荨呀——原幕后编创制作选手
- 丢丢真的不迷糊、烧酒栗子、多肉小野、黑泽alex、是小野呀、刺猬希希——亲儿子
- 内容型达人——懂内容，懂受众，懂客户，才能更好地表达
- 全网第一“成功洗白”选手
- 7.9第一期视频800w+播放，30w+点赞
- 起号一月涨粉20w有余，一月零10天正式开始变现

TWO

达人亮点

专业度

- 1.美妆专业度—化妆师证
- 2.内容专业度——月涨粉20w

平均播放量最低100w
粉丝粘性高，活跃性高

配合度

客户一参与对接客户群400有余

各类品牌客户、各性格客户均能顺利对接—无论任何特殊情况

商务一有问必答，积极沟通，互帮互助

服务度

有原则但也有耐性



THREE 平台分布



45.1W

抖音粉丝



17.5W

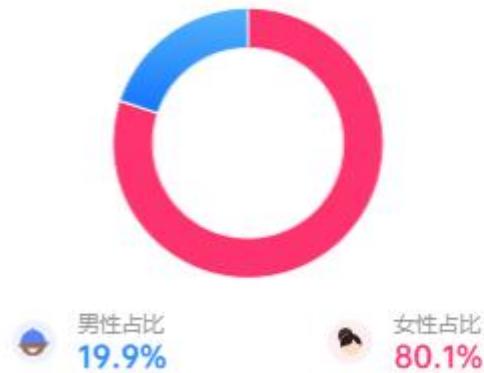
小红书粉丝



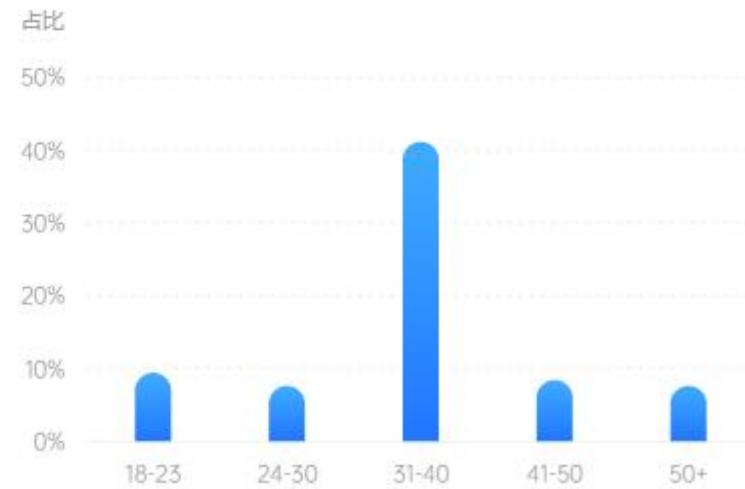
37.7W

快手粉丝

性别分布



年龄分布



FOUR

我的爆款

视频数据

视频播放量: **1001W+**

点赞量: **40W+**

评论量: **1.5W+**



爆款分析

示例: 抓住目标粉丝痛点,
引起用户的关注, 助力视频
成为爆款。

至此围绕着“入学变美”系列,
做了一个大系列选题, 吸引了
一波大学生垂类粉丝

视频数据

视频播放量: **824.3W+**

点赞量: **19.9W+**

评论量: **1W+**



爆款分析

示例: 结合已有粉丝画像,
精准解决新手化妆最痛苦的
底妆环节, 需求助力成为爆
款

FIVE

品牌合作案例的故事



「cc冲呀」 × 兰蔻小黑瓶

视频播放量: 108.6W+

点赞量: 2W+

广告创意:

没有从常规的“机构号”常用切入点入手，反而选择了“女生护肤”这一共鸣事件，通过共鸣去拉近和受众的关系。

拿到品后带着团队各种黑眼圈选手进行试用测评，用真实的效果和感受表达去将复杂专业的原理和成分进行解释，让受众更好地去接受和信任

FIVE

品牌合作案例的故事



「cc冲呀」 × 兰蔻探店

视频播放量: 103W+

点赞量: 2.4W+

广告创意:

本身极度爱逛街，极度爱花钱

整体文案以自身线下购物的真实感受和客户要求进行融合，并用社牛体质攻略柜姐，打造真实版购物vlog

整体对接困难重重，但还是选择做好本职工作，一遍遍配合客户的修改、调整，最终成功发布

XICILY BEAUTY BLOGGER NAJIUJIANGZI XICILY BEAUTY BLOGGER NAJIUJIANGZI



最后，
趁着年轻
去折腾
去经历
去感受
每一个阶段都在解锁不同的自己



XICILY BEAUTY BLOGGER CCCHONGYA XICILY BEAUTY

NGYA